

COME RAGGIUNGERCI



Metro A scendere a CIPRO uscita Via G.VENTICINQUE alla fine della strada girare a destra per Via LUIGI RIZZO alla fine della strada arrivo su VLE MEDAGLIE D'ORO recarsi alla fermata del AUTOBUS di fronte benzinaio ENI, prendere i seguenti mezzi 913-999-907-991, dopo 6 fermate scendere a PLE MEDAGLIE D'ORO fermata PRISCIANO, attraversare la piazza e girare su VIA CADLOLO angolo con la banca BNL, dopo pochi metri arrivo allo studio. TEMPO STIMATO 20/25 minuti.



- da PLE CLAUDIO percorrere tutto VLE FALCONE E BORSELLINO, VIALE DEI CAVALIERI DI VITTORIO VENETO al semaforo proseguire dritto su VIA EVANGELISTI e arrivo sul VIA CADLOLO al n°24 in corrispondenza dello studio. TEMPO STIMATO 5/10 minuti.

- da CIRCONVALLAZIONE TRIONFALE percorrere Via TRIONFALE fino al semaforo girare a sinistra su VIA EVANGELISTI e arrivo su VIA CADLOLO al n°24 in corrispondenza dello studio. TEMPO STIMATO 5/10 minuti.

- da PLE DEGLI EROI percorrere VLE MEDAGLIE D'ORO fino a PLE MEDAGLIE D'ORO girare a destra, attraversare la piazza e girare su VIA CADLOLO angolo con la banca BNL, dopo pochi metri arrivo allo studio. TEMPO STIMATO 10/15 minuti.

 **STUDIO**
DI
PSICOLOGIA
PSICOTERAPIA
E
FORMAZIONE
PROFESSIONALE

Via Alberto Cadlolo 24,
00136 Roma



DOTT.SSA FRANCESCA ANDRONICO

PSICOLOGA , PSICOTERAPEUTA
ESPERTA IN PSICOLOGIA GIURIDICA
MASTER IN HR MANAGEMENT

CICLO DI SEMINARI SUI RAPPORTI DI LAVORO



Il ciclo di seminari prevede **3 incontri** che hanno come oggetto *i rapporti con la clientela, i rapporti con il capo e/o i collaboratori ed i rapporti con colleghi*, sarà condotto dalla **Dott.ssa Andronico**, presso **STUDIO DI PSICOLOGIA PSICOTERAPIA E FORMAZIONE PROFESSIONALE** in date e orari da concordare con i partecipanti nel rispetto degli impegni reciproci.



CONTATTI

Cell:331-7152476 mail: f.andronico yahoo.it
Web: www.studiopsicologicoandronico.it

SEMINARIO

RAPPORTI CON IL CLIENTE

Aspetti psicologici

Il Seminario è rivolto a professionisti di diverse discipline che nella pratica quotidiana svolgono attività a contatto con la clientela

OBIETTIVI

Aumentare la consapevolezza dell' influenza degli aspetti psicologici nel rapporto con la clientela, sia riguardo al professionista, sia riguardo al cliente

Sviluppare capacità relazionali e competenze comunicative.

PROGRAMMA (1h ora e 30)

- Introduzione e presentazione
- Break
- Attività esperienziale
- Conclusione dei lavori
- Questionario di soddisfazione e verifica dell' apprendimento

SEMINARIO

RAPPORTI CON IL CAPO E CON I COLLABORATORI

*Aspetti psicologici – Dinamiche di gruppo
E Stili di Leadership*

Il Seminario è rivolto a professionisti di diverse discipline che nella pratica quotidiana svolgono attività a contatto con capi e collaboratori

OBIETTIVI

Aumentare la consapevolezza dell' influenza degli aspetti psicologici delle dinamiche di gruppo e degli stili di leadership sia rispetto al lavoro svolto sia all' interazione con il capo e i collaboratori.

Sviluppare capacità relazionali e competenze comunicative

PROGRAMMA (1h ora e 30)

- Introduzione e presentazione
- Break
- Attività esperienziale
- Conclusione dei lavori
- Questionario di soddisfazione e verifica dell' apprendimento

SEMINARIO

RAPPORTI CON I COLLEGHI

*Aspetti psicologici e
Dinamiche di gruppo*

Il Seminario è rivolto a professionisti di diverse discipline che nella pratica quotidiana svolgono attività a contatto con colleghi

OBIETTIVI

Aumentare la consapevolezza dell' influenza degli aspetti psicologici e delle dinamiche di gruppo nel rapporto con i colleghi, sia rispetto al lavoro svolto, sia all' interazione.

Sviluppare capacità relazionali e competenze comunicative.

PROGRAMMA (1h ora e 30)

- Introduzione e presentazione
- Break
- Attività esperienziale
- Conclusione dei lavori
- Questionario di soddisfazione e verifica dell' apprendimento